

Die Raumfahrt sieht zurzeit eine dynamische Entwicklung. Firmen wie SpaceX, Blue Origin oder OneWeb treten in den Markt und bringen neue Technologien und frischen Wind in die Branche. Althergebrachte Regeln und Methoden werden in Frage gestellt und neue Wege aufgezeigt. Während die großen Raketenentwickler durch das mediale Auftreten ihrer Eigentümer Elon Musk und Jeff Bezos der allgemeinen Öffentlichkeit bekannt sind, gibt es eine Reihe von Zulieferern, die als „hidden champions“ weitgehend vor der Öffentlichkeit verborgen bleiben.

AST Advanced Space Technologies GmbH beschäftigt sich seit einigen Jahren mit innovativen Technologien, um Treibstoffversorgungen für Ionen- und Plasmatriebwerke neu zu gestalten und für die großen Stückzahlen moderner "Constellation" Projekte auszulegen. Unsere Technologie stellt einen Durchbruch in Bezug auf Größe, Masse, Preis und Serientauglichkeit dar. AST ist Marktführer für die Treibstoffversorgung elektrischer Antriebe mit über 70 Flugeinheiten im Orbit.

Für die weitere Unternehmensentwicklung suchen wir einen kompetenten

Salesmanager (M/W/D)

An der Schnittstelle zum Kunden werden Sie unseren Außenauftritt prägen, neue Projekte akquirieren und die weitere Unternehmensausrichtung mitgestalten.

Ihr Aufgabenfeld:

- Verantwortung für die Gestaltung unseres Außenauftritts
- Pflege der Kundenkontakte
- Federführung bei der Erstellung von Angeboten
- Marktrecherchen
- Vorbereitung und Durchführungen von Produkteinführungen und Eintritt in neue Branchen

Wir erwarten:

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder vergleichbare Erfahrungen
- Erfahrungen in internationalen Projekten, bevorzugt in den Bereichen Luft- und Raumfahrt, Sondermaschinenbau, Medizintechnik oder ähnliches
- Ausgeprägtes Bewusstsein für systemische Zusammenhänge, Prozesse sowie Qualität und Effizienz
- Sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Effiziente, selbstständige Arbeitsweise und sehr gute Organisationsfähigkeit
- Ausgeprägte Motivations- und Kommunikationsfähigkeit sowie hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein
- Bereitschaft zu In- und Auslandsreisen

Idealerweise verfügen Sie über:

- weitere Sprachkenntnisse (z.B. Französisch)
- Erfahrungen im Raumfahrtumfeld mit Kenntnis der Satellitenhersteller

Es erwarten Sie neben interessanten Aufgaben und freien Entfaltungsmöglichkeiten ein zukunftsorientierter Arbeitsplatz in einem festen, unbefristeten Arbeitsverhältnis.

Sie haben Interesse an einer herausfordernden Aufgabe?

Sie sind bereit sich überdurchschnittlich zu engagieren und die Chancen zu nutzen, die ein wachstumsorientiertes Unternehmen bietet?

Sie möchten die Weiterentwicklung der Raumfahrt im dynamischen Umfeld aktiv mitgestalten?

Sind Sie bereit für eine Veränderung und haben Sie den „Spirit“ die Zukunft der Raumfahrt aktiv mitzugestalten?

Es erwartet Sie eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem motivierten Team eines dynamisch wachsenden Hidden Champion mit flachen Hierarchien an unserem Standort in Osterholz-Scharmbeck / Pennigbüttel.

Senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit **Gehaltswunsch und Verfügbarkeit** per Email an **jobs@ast-space.com**.

Wir freuen uns von Ihnen zu hören.

Ihre Ansprechpartner:

Dr. Hans-Peter Harmann

-Geschäftsführer-

AST Advanced Space Technologies GmbH

Marie-Curie-Straße 16-18

27711 Osterholz-Scharmbeck